

## Trainer- und Coach-Profil



Stefan Kozole



28

Jahre Berufserfahrung mit den Schwerpunkten  
Personalarbeit und Vertrieb

23

Jahre Führungserfahrung in Linien- und  
Matrixorganisationen

Coaching und Trainererfahrung

22 Jahre

über 2.200

Coaching- / Trainingstage

# Schwerpunkt Coaching / Training

## Coaching

- Führungskräfte Coaching
- Karriere Coaching
- Vertriebscoaching
- Team Coaching
- Personaldiagnostik

## Training - Workshops

- Führungskräftetraining
  - aktive und zielgerichtete Kommunikation
  - High-Performance Team strukturieren und führen
  - Konfliktpotential in der Führung
- Vertriebstaining  
COTUR Sales Businesspartner
- Teamworkshops – Optimierung der Kommunikation, Konfliktreduzierung
- Typologie-Training – Optimierung der Zusammenarbeit zwischen den typologischen Archetypen



## Führungskräfte Coaching

Haben Sie sich als Führungskraft diese oder ähnliche Fragen schon mal gestellt?

Bin ich ein guter Chef für meine Mitarbeiter?

Wie schaffe ich es meine Zeit besser zu organisieren?

Wie bekomme ich die Konflikte in meiner Abteilung in den Griff?

Wie sage ich es als Führungskraft meinem Chef?

Wie kann ich mein Selbstbewusstsein stärken?

Die Erwartungshaltungen lassen sich nicht immer in Übereinklang bringen und trotzdem sollen Führungskräfte erfolgreich sein. Von Führungskräften wird erwartet, dass sie Kollegen, Vorgesetzte, Verhandlungspartner und Vorbilder sind. Führungskräfte Coaching motiviert, vermittelt, stärkt und fördert Verhaltensweisen und Fähigkeiten.

## Karriere Coaching

Ist mein Karrierewunsch der richtige für mich?  
Was wird von mir als Führungskraft erwartet?  
Welche Softskills muss ich als Projektleiter mitbringen?  
Ist mein eigenes Karrierekonzept umsetzbar?  
Soll ich wirklich das Risiko eines Jobwechsels eingehen?

Wir helfen Karrieren zu steuern und zu optimieren.  
Sollte die Karriere einmal ins Stocken geraten, hilft der Coach, nach den Ursachen zu forschen. Mit dem Coach wird eine Strategie entwickelt, um die nächsten Karriereschritte wieder aufzunehmen.

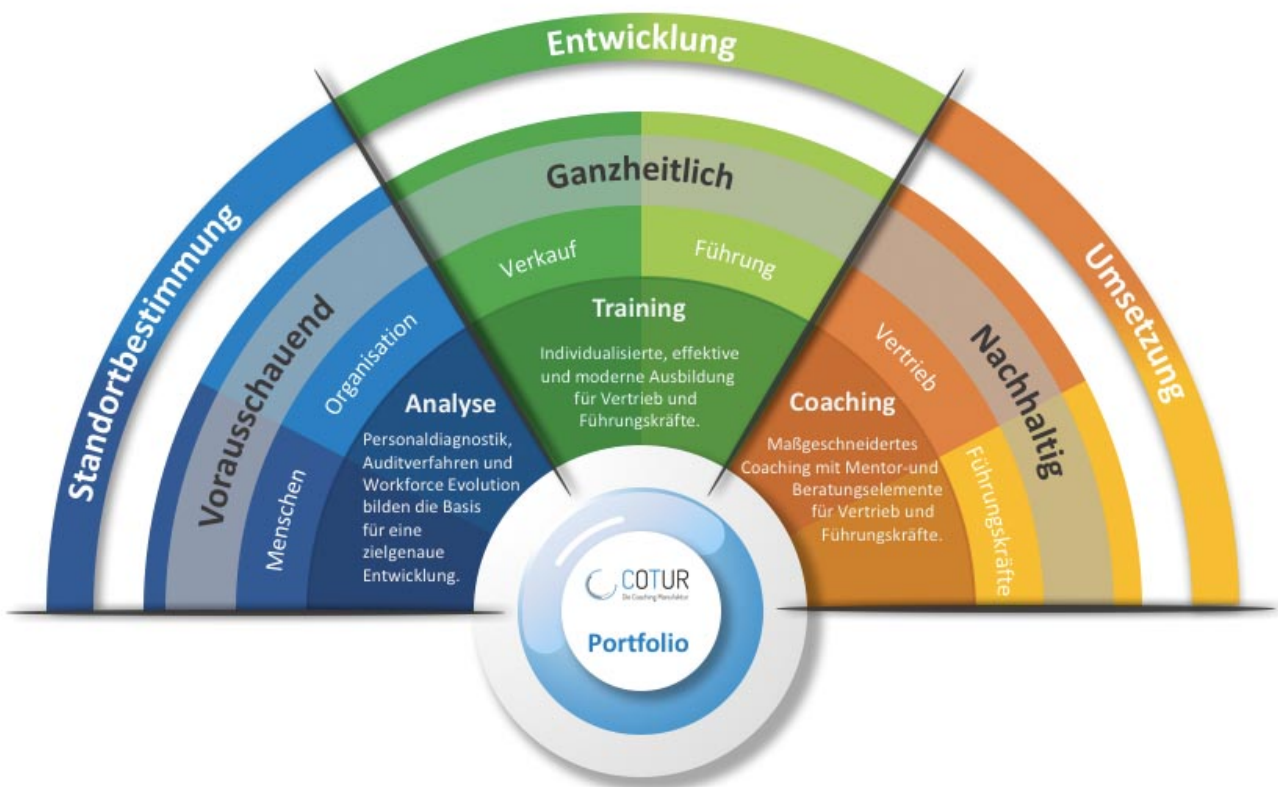
Oftmals coachen wir zusätzlich die Personalentwicklung in Bezug auf die Laufbahnplanung. Welche Karrierepfade sind attraktiv und können im Unternehmen umgesetzt werden.

Karriere Coaching arbeitet auf zwei Ebenen, wir betreuen den Coachee und die Personalentwicklung.



## DAS COTUR Portfolio

Im Coaching und Training arbeiten Menschen mit Menschen für Menschen. Es entstehen individuelle persönliche Beziehungen und Bindungen



Erfolgreiches Führungskräftecoaching und -training ist immer eine Frage von Leidenschaft, Kommunikation und Interaktion.

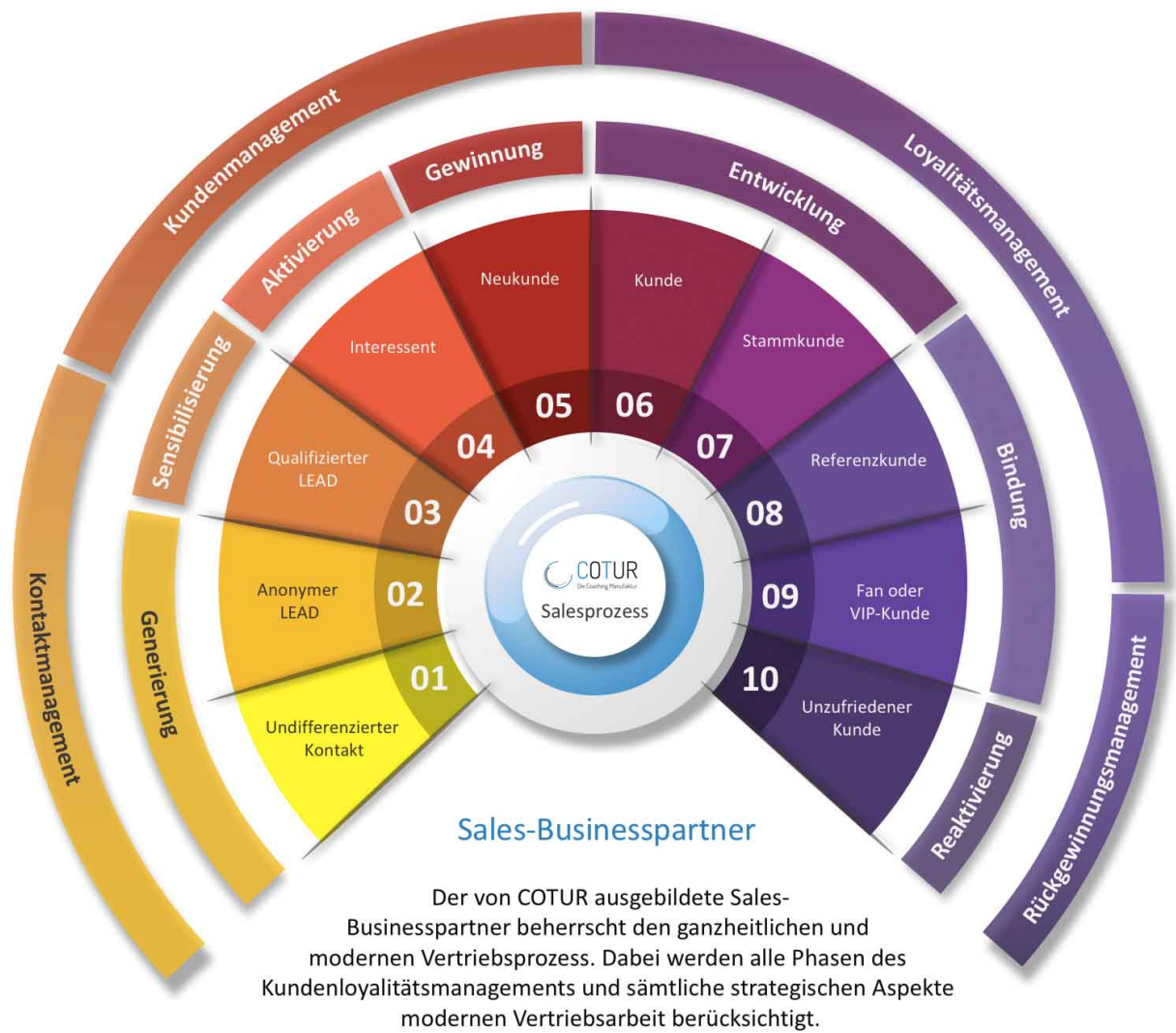
Die Coaching Manufaktur liefert moderne, exklusive, einzigartige, individuelle und qualitativ hochwertige Analyse, Coaching und Training Formate für die Führungskräfteentwicklung.



## Vertriebs-Coaching

Vertriebscoaching erweitert die Perspektiven, die durch ein Vertriebsstraining eröffnet wurden. Vertriebscoaching ist kein Luxus, sondern ein notwendiger Baustein für den vertrieblichen Erfolg. Unser Vertriebscoaching hat zwei mögliche Ausrichtungen. Zum einen steht der Vertriebsmitarbeiter und Verkäufer im Fokus. Zum Beispiel werden Neukundengewinnung, Bestandskundenpflege, Vertriebskommunikation oder Abschlusstechniken individuell mit dem Coachee bearbeitet.

Eine weitere Coachingvariante bezieht sich auf die Vertriebsführungskraft. Vertriebsstrategie, Vertriebsführung und Vertriebscontrolling stehen bei diesem Coaching im Vordergrund.



## Der COTUR Sales-Businesspartner

Wenn klassische Vertriebstrainings nicht mehr die gewünschten Erfolge bringen, ist es Zeit umzudenken.

COTUR hat eine modernes, auf die Megatrends angepasstes und auf Ihre Bedürfnisse individualisierbares Vertriebs-Coaching- und Vertriebs-Trainings-Konzepte entwickelt.

Verkäufer und Vertriebsmitarbeiter werden zu **Sales Businesspartner.**



## Zur Person

Stefan Kozole

24.02.1969

Castrop-Rauxel

Ledig / feste Partnerschaft

deutsch

römisch-katholisch

Deutsch und Englisch

Die Welt in der wir leben ist vom Machbarkeitswahn bestimmt. Strategische Zielsetzungen und Konsequentes Handeln gelten als Garant für Erfolg.

Der Erfolg von Menschen und Unternehmen basiert jedoch auf einer weiteren Komponente.

Die Erfolgreichen sind in der Lage, auf Zufälle zu reagieren und diese effektiv für sich zu nutzen

**Name**

**Geburtsdatum**

**Geburtsort**

**Familienstand**

**Nationalität**

**Konfession**

**Sprachen**

**Statement**

## Ausbildung

### **Umfangreiche Coaching Weiterbildung**

Coaching Methoden 4.0, Coaching aus der Distanz, Führungskräftecoaching in der Globalisierung, Konfliktcoaching in robusten Unternehmensumfeldern und Outdoor-Teamcoaching – Landsiedel Coaching Akademie

**2018-2019**

### **Zertifizierter Organisationsentwicklungs-Berater**

Zukunftsagenten - Making Future Work

**2017**

### **Akkreditierter und zertifizierter Berater für**

Relief Stressprävention in Unternehmen  
Insights MDI (Personaldiagnostik)  
Insights EQ (Emotionale Intelligenz)  
ASSESS (Kompetenzmanagement 360° Feedback)

**2014-2015**

### **International NLP Trainers Association**

NLP-Practitioner und erweitertes Kommunikationstraining mit den Schwerpunkten Verbindung von verbaler und non verbaler

**02.2012 – 06.2012**

### **Exact Leadershape**

Exact Holding BV und Strategic Academy Ltd. Boston Internationales Senior Management Programm mit den Schwerpunkten M & A, Change und Strategie

**04.2008 – 06.2009**

### **DaimlerChrysler Coach und Trainerausbildung und Management Förderung**

Umfangreiche interne Coach und Trainerausbildung DaimlerChrysler AG, PeCON Deutschland GmbH und Challenge Leadership Development Schweiz

**10.1999-10.2000**

### **Bundestechnologiezentrum für Elektro- und Informationstechnik e.V., Oldenburg Handwerkskammer Oldenburg und Heilbronn**

Ausbildung zum Handwerksmeister  
Büroinformationselektronik, inkl. **AdA-Zertifikat**

**10.1994-03.1996**

### **IHK Heilbronn**

Ausbildung zum Bürokaufmann  
Berufsbegleitende Ausbildung

**07.1993-07.1994**

### **Höhere Berufsfachschule für Technische Assistenten**

Ausbildung zum Elektrotechnischen Assistenten (ETA)

**08.1987-06.1989**

## Berufspraxis

**Coach und Trainer** Stefan Kozole Consulting  
und COTUR – Die Coaching Manufaktur

**seit 05.1997**

**Leitung Vertrieb** Datakontext

**09.2016 – 12.2017**

**Leitung Vertrieb und Beratung** Scheelen AG

**09.2014 – 08.2016**

**Leitung Business Unit HR Services - Vertrieb  
und Service** Fidelis HR vormals TDS/Fujitsu  
AG

**08.2012 – 09.2014**

**Leitung HR und Payroll Akademie** Exact  
Software GmbH

**08.2004 – 07.2012**

**Leitung Telekom Akademie**  
SchlumbergerSema Telecom GmbH

**04.2001 – 07.2004**

**Trainer und Coach** DaimlerChrysler Services  
AG

**04.1996 – 03.2001**

**Technischer Ausbilder Luftraum-  
Überwachung**  
Bundesministerium der Verteidigung

**10.1989 – 09.1995**



## Auszug Kunden- und Referenzliste

- Eckes Granini Deutschland GmbH
- Eckes Granini Holding GmbH
- DSK Deutsche Stadt- und Grundstücksentwicklungsgesellschaft
- Villory & Boch AG
- Roche AG
- DR. KADE Pharma GmbH
- Fuchs Lubritech GmbH
- F+U Fachhochschule Heidelberg – Lehrauftrag
- Hochschule Weihenstephan-Triesdorf – Lehrauftrag
  
- Weitere Referenzstellungen sind durch Coachees aus der Stadt Ulm und der Bundespolizei Hamburg möglich.

Über mich und COTUR,

durch die unterschiedlichen beruflichen Positionen entstand die spannende Kombination aus Personal-/Führungskräfteentwickler, Verkäufer und Vertriebsführungskraft. Nachhaltig erfolgreiche Trainings und Coachings müssen auf die Bedürfnisse der zu trainierenden und coachenden Menschen abgestimmt sein. Sie müssen gleichzeitig den Anforderungen der Unternehmen und Organisationen gerecht werden. In meiner Philosophie kombiniere ich diese unterschiedlichen Parameter und Ansprüche auf eine einzigartige Art und Weise. Der Schwerpunkte liegen mit Führungskräfte Coachings, Vertriebstraining, Vertriebscoaching und Karriere Coaching in der modernen und erfolgreichen Personal- und Führungskräfteentwicklung.

**Ich habe Ihr Interesse geweckt?**

**Dann nehmen Sie Kontakt zu mir auf, ich beraten Sie gerne persönlich.**

Telefon: + 49 172 230 18 08

E-Mail: [stefan.kozole@cotur.de](mailto:stefan.kozole@cotur.de)

Besuchen Sie uns unter [www.cotur.de](http://www.cotur.de)

Autor: Stefan Kozole

Layout: Stefan Kozole

Bilder: Andreas Muhme© [www.muhme-photo.de](http://www.muhme-photo.de), sebra© [www.fotolia.de](http://www.fotolia.de), patma145© [www.fotolia.de](http://www.fotolia.de), pathdoc© [www.fotolia.de](http://www.fotolia.de), contrastwerkstatt© [www.fotolia.de](http://www.fotolia.de), Tierney© [www.fotolia.de](http://www.fotolia.de)



Stefan Kozole